

Табл. 1. Структура затрат на получение информации

Тип	Структура затрат	Неценовые достоинства и недостатки
Покупка	<ul style="list-style-type: none"> - на поиск поставщика - на приобретение актуальной информации - на преобразование - на оценку возможности приобретения некачественной информации 	<p>Достоинство: скорость получения информации</p> <p>Недостатки: неизвестность качества информации; необходимость ее преобразования</p>
Производство	<ul style="list-style-type: none"> - на поиск исходных значений - на трудовые ресурсы - затраты на соответствующую техническую базу 	<p>Достоинства: получение информации необходимого уровня качества</p> <p>недостатки: длительность производства; необходимость дополнительных денежных вложений</p>

Список литературы

1. Дибирдеев В.И. Информационное обеспечение и управленческие решения // Вопросы статистики. 2012. № 4.
2. А.Н. Асаул, И. П. Князь, Ю. В. Коротаева. Теория и практика принятия решений по выходу организаций из кризиса Под ред. засл. Строит. РФ, д-ра экон. наук, проф. А.Н. Асаула. – СПб: АНО «ИПЭВ», 2007. -224с.

УДК 657.6

МОДЕЛИРОВАНИЕ ДИФФЕРЕНЦИРОВАННОЙ ОЦЕНКИ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ

К.Р. БЫКОВ

*Витебский государственный технологический университет
Московский пр-т, 72, г. Витебск, 210035, Республика Беларусь
krbykoff@mail.ru*

Производственная эффективность занимает центральное место среди совокупности проблем, стоящих перед обществом. Данная проблема на современном этапе развития экономики актуальна в связи с ростом дефицита сырьевых ресурсов, ужесточения конкуренции, глобализацией бизнеса, увеличением предпринимательских рисков. Цель данной статьи является построение дифференцированных интегральных показателей оценки производственной эффективности деятельности организаций, для определения резервов её повышения.

Ключевые слова: методы эконометрики, основные средства, трудовые ресурсы, оборотные средства, производственная эффективность.

В рыночной экономике существует различие точек зрения относительно понятия: «производственная эффективность». Автор рассматривает её как часть эффективности производства, характеризующей все аспекты производственной деятельности организаций. Производственная эффективность в общем виде это соотношение между полученными результатами производства и затратами труда и средств производства.

В зависимости от методики расчета показатели производственной эффективности классифицируются на *затратные* и *ресурсные*. И, соответственно, для расчета показателей производственной эффективности используются два подхода: ресурсный и затратный. В расчете ресурсных показателей производственной эффективности участвует величина ресурсов (основные и оборотные средства, трудовые ресурсы) организаций, а затратных – величина затрат ресурсов, характеризующие отдачу текущих затрат.

Комплексная экономическая оценка деятельности организаций может включать различное сочетание используемых показателей в зависимости от поставленных целей. На практике целесообразно сочетать использование системы *дифференцированных показателей* оценки производственной эффективности с расчетом *обобщающих показателей*, таких как: - интегральный показатель экономической эффективности хозяйственной деятельности; - показатель темпа интенсивности развития организаций и др.[1].

В методике комплексной оценки эффективности хозяйственной деятельности, предложенной А.Н. Соломатиным, не учитывается вклад (влияние) дифференцированных показателей производственной эффективности по ресурсному и затратному подходам; разработанная комплексная рейтинговая оценка организаций, основанная на сравнении показателей и экспертным путем, носит субъективный характер.

Таким образом, на основе методик комплексного анализа и оценки производственной эффективности, изложенных различными авторами, была предпринята попытка расширить исследование по названной выше теме статьи с помощью *моделирования* на основе методов эконометрики и многомерного статистического анализа.

Моделирование – один из способов исследования систем. Модель – образ реальной системы (объекта) в материальной или теоретической форме. Этот образ отражает существенные свойства объекта, он замещает реальный объект в ходе исследования.

Практическими задачами экономико-математического моделирования являются: анализ и прогнозирование экономических объектов (процессов), а также разработать и принять управленческие решения на всех уровнях хозяйственной деятельности [2].

Информационной базой для моделирования дифференцированных интегральных показателей оценки производственной эффективности послужила статистическая и бухгалтерская отчетность организаций концерна «Беллегпром» за 2011-2012 гг. С помощью предварительного качественного анализа отобрано 12 дифференцированных показателей производственной эффективности по ресурсному и затратному подходам. С учетом содержательной и математической связи и коэффициентов информативности (дисперсии), все выделенные дифференцированные показатели были сгруппированы в три группы: эффективность трудовых ресурсов (a, d); эффективность использования основных средств (b, e); эффективность использования оборотных средств (c, g) по ресурсному (a, b, c) и затратному (d, e, g) подходам. На основе математической модели главных компонент [3], построены дифференцированные интегральные показатели – (DR), характеризующие производственную эффективность по ресурсному (PII) и затратному ($ЗИ$) подходам за исследуемый период:

$$DR_{PII(2011)} = 0,80F_a + 0,17F_b + 0,03F_c, \quad (1)$$

$$DR_{PII(2012)} = 0,71F_a + 0,28F_b + 0,01F_c, \quad (2)$$

$$DR_{ЗИ(2011)} = 0,36F_g + 0,35F_e + 0,29F_d, \quad (3)$$

$$DR_{ЗИ(2012)} = 0,56F_d + 0,28F_g + 0,16F_e. \quad (4)$$

По представленным формулам (1, 2, 3 и 4) надо отметить, что место расположения компоненты в интегральном показателе свидетельствует о значимости ее влияния в сравнении с другими, весовое значение (коэффициент информативности) – о силе этого влияния, а знак при расчете интегрального показателя – о направленности влияния («плюс» – положительное, «минус» – отрицательное). Таким образом, полученный ре-

зультат при расчете интегрального показателя даёт дифференцированную интегральную оценку производственной эффективности деятельности организаций по ресурсному и затратному подходам. Приведенная система DR_{PI} и DR_{3PI} организаций концерна за 2011-2012 гг. позволяет получить следующую экономическую интерпретацию.

По ресурсному подходу: Компонента эффективности трудовых ресурсов располагалась на первом месте в 100% случаев – DR_{PI} (1) и (2). Её вклад в общую дисперсию в среднем за два года составлял 76%. По результатам $DR_{PI(2012)}$ наблюдалось негативное влияние производительности труда в отдельных организациях по сравнению с $DR_{PI(2011)}$. Компоненты эффективности использования основных средств и оборотных средств разместились на втором и третьем месте в 100% случаев. Их вклад в общую дисперсию за исследуемый период не превышал 28% и 3% соответственно.

По затратному подходу: наблюдалась неустойчивая тенденция расположения главных компонент, однако вклад в общую дисперсию каждая из них составляла примерно 30-32% – DR_{3PI} (3) и (4).

Список литературы

1. Экономика, анализ и планирование на предприятии торговли: учебник / Под общ. ред. А.Н. Соломатина. – СПб., 2009.
2. Поттосина, С.А. Экономико-математические модели и методы: учеб. пособие. Минск, 2003.
3. Тихомиров, Н.П. Методы эконометрики и многомерного статистического анализа: учебник. М., 2011.

УДК 339.5 : 339.166.5 (476)

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ЛИЦЕНЗИОННОЙ ТОРГОВЛИ СУБЪЕКТОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Е.Н. ДУДКО

*Белорусский государственный экономический университет
пр-т Партизанский, 26, г. Минск, 220070, Республика Беларусь
DudkoEN@tut.by*

Развитие международной лицензионной торговли стало главной тенденцией мирового хозяйства, что способствует сокращению в научно-техническом отставании отдельных производств, отраслей и даже стран; экономии средств на проведение НИОКР; повышению конкурентоспособности производств, а также наращиванию объемов экспорта и получению дополнительных валютных поступлений.

Ключевые слова: лицензионная торговля, национальный рынок, прогноз.

Рынок лицензионной торговли – система экономических отношений (возникающих между субъектами при заключении сделки по передаче, как права пользования, так и самого научно-технического достижения), являющаяся элементом рынка ИС и неотъемлемой составляющей научно-технического обмена, способствующая повышению конкурентоспособности товаров и получению существенного экономического эффекта.