

Список использованных источников:

1. Акулич, И.Л. Маркетинг / И.Л. Акулич. – Мн.: Вышэйшая школа, 2007. – 479 с.
2. Дурович, А.П. Основы маркетинга / А.П. Дурович. – М.: Новое знание, 2004. – 512 с.

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ: ПРИЗНАКИ, ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ И РОЛЬ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Институт информационных технологий БГУИР, г.Минск, Республика Беларусь

Житников С.В.

Анохин Е. В. – м. э. н., ст. преподаватель

В работе рассмотрены основные признаки зарождения и развития ТНК. Проанализированы различные концепции возникновения и функционирования транснациональных корпораций в современных условиях. Транснациональная корпорация – это компания, которая имеет производственные мощности в нескольких государствах, а также процент активов в иностранных филиалах которой составляет более 25-30%.

Прообразом современных транснациональных компаний является орден тамплиеров, который был основан в 1118 году. В 1135 году он начал собственное банковское дело, которое охватило не одно государство. Первой же настоящей транснациональной компанией стала Британская Ост-Индийская компания [1]. К признакам ТНК относятся:

1.Корпоративность. Это всегда объединение частной головной фирмы (материнской компании), размещенной в стране базирования ее капитала, и филиалов, размещенных в других странах.

2.Внутренний рынок. Наличие внутри ТНК особого международного внутреннего рынка, формирующегося вследствие особых экономических связей между материнской компанией и всеми его зарубежными филиалами.

3.Мононациональность - преобладание капитала одной национальности по стране базирования в уставном капитале. Именно по этому признаку в специальной литературе и на практике сохраняется определение принадлежности ТНК к той или иной стране. Как правило, контрольный пакет акций сосредоточен в руках головной компании, штаб которой находится в стране ее базирования.

4.Монопольный и международный характер деятельности корпорации. Этот признак обуславливает систему и образ их действий в мировой экономике, дающих им возможность обеспечивать лидирующие позиции на ключевых рынках и таким образом получать прибыль на весь авансированный капитал.

5.Независимость движения капитала. Относительная независимость движения капитала внутри ТНК, между ТНК и принимающей страной от процессов, происходящих внутри страны базирования головной компании.

6.Высокая доля иностранных операций. Относительно высокая доля иностранных операций в деятельности ТНК (продажа, доходы и т. д.). Она должна составлять не менее 25% от их объемов.

7.Состав персонала. Интернациональный состав персонала и высшего руководства корпорации.

8.Тенденции развития ТНК.

Существуют различные концепции, объясняющие возникновение и развитие ТНК. Одна из них – относительная узость внутреннего рынка в условиях постоянно нарастающих объемов производства при антимонопольном регулировании внутренних рынков в большинстве развитых государств и соответственно объективная необходимость выхода на рынки других стран не просто с товарами, но с конкурентными преимуществами крупных монополий [2].

Ведущей тенденцией развития ТНК является быстрый рост их числа. Так, в 1939 г. насчитывалось всего около 30 ТНК, в 1970 – 7 тыс., в 1976 – 11 тыс., на начало 2004 г. - около 64 тыс. ТНК, на начало 2009 г. – около 80 тыс., а в 2012 г. в мире насчитывалось около 82 тыс. [3]

ТНК обладают значительным научно-производственным и рыночным потенциалом, обеспечивающим их длительное закрепление на определенном сегменте рынка и устойчивое получение высокой прибыли.

В настоящее время вывоз капитала остается основной формой экспансии как для сформировавшихся, так и для вновь создаваемых ТНК.

Благодаря вывозу капитала ТНК в настоящее время образуют наиболее динамичный сектор мировой экономики. Их инвестиции растут в два раза быстрее экспорта товаров. Преимущественной формой вывоза капитала становятся прямые иностранные инвестиции.

Значимость производственной деятельности ТНК в мировом хозяйстве усиливается, это особенно заметно в наиболее технологичных, наукоемких производствах.

Основные классические тенденции, связанные с концентрацией и централизацией капитала, сохраняют свою роль. Идут интенсивные объединительные процессы слияний и поглощений. Но при сохранении ведущей роли концентрации и централизации капитала возрастает значение малых и средних ТНК, особенно высокотехнологичных отраслях промышленности.

Возникает разрыв между быстро растущей “новой” и гораздо менее динамичной “старой” экономикой.

Современные тенденции развития ТНК связаны с новыми информационными технологиями, благодаря которым стали возможными организация “горизонтальных” ТНК и возникновение разнообразных сетевых структур управления [4].

Современные транснациональные корпорации выполняют в мировой экономике важные функции, набор которых постоянно расширяется. Так, ТНК стимулируют:

1. Научно-технический прогресс, поскольку в их рамках проводится большая часть научно-исследовательских работ, появляются новые технологические разработки.

2. Тенденцию глобализации мировой экономики, способствуя углублению МРТ и вовлекая принимающие страны в международные экономические отношения.

3. Развитие мирового производства. Являясь крупнейшими мировыми инвесторами, они постоянно наращивают производственные мощности, создают новые виды продукции и рабочие места в принимающих странах, стимулируя в них развитие производства, а значит, мировой экономики в целом.

4. Конкурентную борьбу на мировом рынке. Этому не противоречит и тот факт, что они обладают наиболее высокой конкурентоспособностью.

ТНК контролируют примерно 2/3 мировой торговли, причем 40 % этой торговли осуществляется, внутри ТНК, то есть она происходит не по рыночным ценам, а по так называемым трансфертным ценам, которые формируются не под давлением рынка, а под долгосрочной политикой материнской корпорации.

На них приходится около 1/2 мирового промышленного производства. На предприятиях ТНК работает примерно 10 % всех занятых в несельскохозяйственном производстве. ТНК контролируют примерно 4/5 всех существующих в мире патентов, лицензий и ноу-хау.

Сегодня любой тип транснациональной корпорации имеет большое влияние в регионе присутствия, так как имеет тесные связи с обществом, лобби политиков, а также большие финансовые ресурсы. ТНК являются активными участниками научно-технического прогресса. Подтверждением тому служит тот факт, что больше 80% регистрации патентов связано с ТНК. Они охватывают больше 70% всей мировой торговли, а также 50% всего производства.

Но в деятельности ТНК можно увидеть и отрицательные проявления. К ним можно отнести:

Существенную или возможную монополизацию локальных рынков.

Возможность для ТНК диктовать свои условия не только своим конкурентам, но и целым национальным экономикам, что несет угрозу их национальной безопасности.

Перенос экономически грязных производств в наименее развитые принимающие страны

Наращение тенденции к сокращению занятости на предприятиях ТНК. Данная тенденция особенно ярко проявляется в филиалах развитых стран, и происходит это под влиянием глобализации рынка трудовых ресурсов [2; 4].

Таким образом, результатом развития ТНК является сегодняшнее их функционирование и влияние на экономическую, политическую и социальную сферы жизни общества. Это влияние имеет как положительные, так и отрицательные аспекты.

Транснациональные корпорации нарушают изоляцию национальных экономик, вовлекая их в единый процесс с мировым экономическим сообществом. Они служат важнейшим средством передачи новых технологий, распространения информации о новых продуктах. ТНК стимулируют научно-технический прогресс, способствуют развитию промышленности, изменяют структуру народного хозяйства развивающихся стран и тем улучшают положение этих государств в МРТ и международных экономических отношениях.

В своей инаугурационной речи президент Трамп обозначил свою стратегическую политическую и экономическую политику, которые он будет проводить следующие четыре года. У президента Трампа центральное место критики нынешней правящей элиты занимает её негативное влияние в форме глобализации на производство в США, торговлю, налоговый дисбаланс и на рынок труда. За два десятка лет многие предприятия были вывезены за пределы США и страна лишилась хорошо оплачиваемых рабочих мест и получила застой в местной промышленности. Президент Трамп приводит данные, что американский промышленно развитый капитализм резко сместил точку приложения инвестиций и прибылей за рубеж, как пример негативного влияния глобализации. В то же время член Европейской Комиссии Пьер Московиси вовсе призвал «не воспринимать буквально» слова нового хозяина Белого дома. А одна из главных критиков Трампа директор-распорядитель МВФ Кристин Лагард высказала предположение, что «комплексное воздействие его экономической политики вряд ли будет позитивным».

Значение ТНК в международном производстве, торговле, финансах и других сферах непрерывно увеличивается. Но также деятельность ТНК подвергается и критике со стороны противников глобализации, которые винят корпорации в монополизации национального рынка и уничтожении государственного суверенитета.

Список использованных источников:

1.Щеглов, С.С. Определение понятия транснациональной корпорации и предпосылки возникновения ТНК / С.С. Щеглов // Юрист. – 2008. – №3. – С. 25 – 28.

2.Градобитова, Л.Д. Транснациональные корпорации в современных международных экономических отношениях / Л.Д. Градобитова, Т.М. Исаченко. – М.: Анкил, 2002. – 123 с.

3.Forbes. The World's Biggest Public Companies [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <https://www.forbes.com/global2000/list/#>

4.Трифонова, И.В. Роль транснациональных корпораций в глобализации мировой экономики / И.В. Трифонова // Молодой ученый. – 2013. – №9. – С. 243 – 245.