

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ

Белорусский государственный университет информатики и радиоэлектроники
г. Минск, Республика Беларусь

Дыдик А.А., Згундо А.Д.

Космыкова Т. С. – ассистент, маг. экон. наук, маг. тех. наук

Развитие рыночных отношений требует от предприятий повышенной ответственности и самостоятельности в выработке и принятии управленческих решений. При управлении деятельностью любого предприятия в современных условиях хозяйствования одной из главных целей его функционирования является достижение сбалансированности финансовых ресурсов с точки зрения их источников и направлений использования.

Важная роль в реализации этой задачи отводится финансовому анализу деятельности предприятия, одним из основных критериев которого является анализ платежеспособности предприятия, под которой подразумевают его способность вовремя удовлетворить платежные требования поставщиков в соответствии с хозяйственными договорами и т.д.

Главной целью данной работы является исследование основных методов оценки платежеспособности предприятия, а также изучение их состояния, проблем и перспектив.

Основными нормативными документами, регулирующими вопросы оценки платежеспособности субъектов хозяйствования и порядка проведения анализа их финансового состояния, являются Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 12.12.2011 № 1672 «Об определении критериев оценки платежеспособности субъектов хозяйствования» (далее — Постановление № 1672) и Инструкция о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и платежеспособности субъектов хозяйствования, утвержденная постановлением Министерства финансов и Министерства экономики Республики Беларусь от 27.12.2011 № 140/206 (далее — Инструкция № 140/206).

Коэффициенты, используемые в качестве показателей для оценки платежеспособности, и их нормативные значения, дифференцированные по видам экономической деятельности, установлены Постановлением № 1672.

– коэффициент текущей ликвидности, характеризующий общую обеспеченность субъекта хозяйствования собственными оборотными средствами для ведения хозяйственной деятельности и своевременного погашения срочных обязательств;

– коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, характеризующий наличие у субъекта хозяйствования собственных оборотных средств, необходимых для его финансовой устойчивости;

– коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами, характеризующий способность субъекта хозяйствования рассчитываться по своим финансовым обязательствам после реализации активов.

Также Постановлением № 1672 утверждены нормативные значения коэффициентов платежеспособности и определены критерии признания субъекта хозяйствования платежеспособным (неплатежеспособным).

В частности, критерием признания субъекта хозяйствования платежеспособным является наличие К1 и (или) К2 на конец отчетного периода в зависимости от основного вида экономической деятельности, превышающих нормативные значения коэффициентов или равные им.

Критерием признания субъекта хозяйствования неплатежеспособным является наличие одновременно К1 и К2 на конец отчетного периода в зависимости от основного вида экономической деятельности, имеющих значения менее приведенных в нормативных значениях коэффициентов.

Критерием неплатежеспособности, приобретающей устойчивый характер, является неплатежеспособность субъекта хозяйствования в течение четырех кварталов, предшествующих составлению последнего бухгалтерского баланса.

Критерием неплатежеспособности, имеющей устойчивый характер, является неплатежеспособность субъекта хозяйствования в течение четырех кварталов, предшествующих составлению последнего бухгалтерского баланса, и наличие на дату составления последнего бухгалтерского баланса значения К3, превышающего нормативные значения коэффициентов.

Показатели, характеризующие финансовое состояние организации, достаточно легко и просто рассчитываются на основе имеющихся данных бухгалтерской (финансовой) отчетности, однако кажущаяся простота может привести к неверным выводам по следующим основным причинам:

– при расчете показателей для оценки финансового состояния используются не все формы бухгалтерской отчетности, а только бухгалтерский баланс и отчет о прибылях и убытках;

– из-за недостоверности данных учета и отчетности, не отражающих реальное положение дел в активах, капитале и обязательствах;

– в результате изолированного рассмотрения показателей, вне увязки с имущественным положением, а также без учета динамики их изменения и сравнения с аналогичными компаниями отрасли;

– возможно «искусственное» изменение статей бухгалтерского баланса с целью улучшения показателей финансового состояния предприятия;

– отсутствие экономической рациональности при расчете коэффициента текущей ликвидности;

– рассчитываемые показатели не объясняют причины сложившейся ситуации и наблюдаемых тенденций в сфере финансового состояния предприятия.

На основе выше сказанного, можно сделать вывод о том, что коэффициентный анализ недостаточно хорош для оценки платежеспособности предприятий. В качестве альтернативы можно рассмотреть расчетно-аналитический метод оценки кризисной ситуации на предприятии, представленный разными моделями: модель рейтинговой оценки финансового состояния, скоринговый подход к оценке платежеспособности предприятия, модель z-счета (модель Альтмана) и другие.

Эти модели были разработаны для конкретных стран в конкретный период времени. И, соответственно, были использованы показатели, актуальные в той экономической ситуации. Рассматривая расчетно-аналитический метод для предприятий Республики Беларусь, можно сказать, что на данный момент он не развит, но является перспективным. Если проанализировать ситуацию в Республике Беларусь, в соответствии с полученными данными выбрать актуальные показатели для оценки платежеспособности предприятия, и на основе этого построить новую модель, то ее использование может быть более эффективным нежели те методы, которым отдается предпочтение в нашей стране сейчас.

Список использованных источников:

1. Инструкция о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и платежеспособности субъектов хозяйствования: постановление Министерства финансов Респ. Беларусь и Министерства экономики Респ. Беларусь, 27.12.2011 г., № 140/206 // Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – 2012– № 8/24865.
2. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 12.12.2011 № 1672 «Об определении критериев оценки платежеспособности субъектов хозяйствования»// Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – 2012
3. Смольский, А. Расчет и оценка показателей финансового состояния организации / А. Смольский // Финансовый директор. – 2011. – №3 (99). – С.22-30.
4. Ермолович Л.Л., Сивчик Л.Г. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. Мн.: Экоперспектива, 2001г. – 576 с.

ЗАДАЧИ ТРАНСПОРТНОГО ТИПА И ИХ ОСОБЕННОСТИ (ОБЗОР)

Белорусский государственный университет информатики и радиоэлектроники
г. Минск, Республика Беларусь

Варламова Т. А., Зубрицкая М.С.

Космыкова Т. С. – маг. экон. наук, маг. тех. наук, ассистент

Под названием транспортная задача объединяется широкий круг задач с единой математической моделью. Транспортная задача является частным случаем задачи линейного программирования.

Общая постановка ТЗ заключается в следующем. Пусть однородный груз сосредоточен у m поставщиков в объемах a_1, a_2, \dots, a_m . Данный груз необходимо доставить n потребителям в объемах b_1, b_2, \dots, b_n . Также известны $c_{ij}, i=1,2,\dots,m; j=1,2,\dots,n$ — стоимости перевозки единиц груза от каждого i -го поставщика каждому j -му потребителю. Требуется составить такой план перевозок, при котором запасы всех поставщиков вывозятся полностью, запросы всех потребителей удовлетворяются полностью, и суммарные затраты на перевозку всех грузов являются минимальными.

Исходные данные транспортной задачи изображены в виде таблицы на рисунке 1.

П О С Т А В Ш И К	Потребители				
	b_j	b_1	b_2	...	b_n
a_i	c_{11}	c_{12}	...	c_{1n}	
a_2	c_{21}	c_{22}	...	c_{2n}	
...	
a_m	c_{m1}	c_{m2}	...	c_{mn}	

Рис. 1 – Изображение исходных данных ТЗ в виде таблицы

Существуют следующие виды транспортных задач:

- 1) Классическая транспортная задача (перевозка грузов от поставщиков к потребителям);
- 2) Задача коммивояжера;
- 3) Задача о назначениях.
- 4) Транспортная задача с ограничениями на пропускную способность

Классическая транспортная задача представляет собой задачу о поиске плана перевозок, при котором бы полностью удовлетворялся спрос всех потребителей, при этом хватало бы запасов поставщиков и суммарные транспортные расходы были бы минимальными. Методы решения классической транспортной задачи: метод потенциалов и распределительный метод.

Метод потенциалов включает в себя реализацию следующих этапов:

– построить опорный план таблицы;

– провести ноль-преобразование в таблице тарифов, т. е. такое преобразование, в результате которого все тарифы в клетках с не нулевыми перевозками равны 0, а в остальных клетках при этом нет отрицательных тарифов. Если в результате ноль-преобразования имеются отрицательные тарифы, то переходим к следующему пункту, если нет, задача решена оптимально;